



BIOSANO is een snelgroeende groothandel biologische voeding, dranken, cosmetica en zaadgoed. Het bedrijf is gelegen te Wommelgem. Wij zijn zowel actief in de sectoren retail als foodservice. Biosano wil in het segment biologische voeding uitgroeien tot één van de leidende groothandels in België. Daarom zijn wij op zoek naar meerdere

VERTEGENWOORDIGERS voor de regio's Antwerpen /Limburg Oost - en West Vlaanderen Brussel/Brabant Luik/Namen

Functieomschrijving

- Je volgt onze bestaande klanten op, met het oog op kwaliteit, assortiment-keuze, service en rentabiliteit.
- Je introduceert nieuwe producten bij klanten en je stimuleert hen tot uitbreiding van het bestaande productenassortiment.
- Je doet prospectie in de aan jou toegewezen regio.
- Je maximaliseert de omzet en de rentabiliteit volgens de vooropgestelde doelstellingen.
- Je vertegenwoordigt het bedrijf op professionele vakbeurzen.
- Je rapporteert aan de sales manager

Profiel

- Je bent een verkoper in hart en nieren en heel resultaat gedreven
- Je hebt een grote interesse in biologische en gezonde voeding en je wilt je er ook in verdiepen. Kennis en interesse in bieren of cosmetica is een pluspunt.
- Je spreekt perfect Nederlands en je kan je goed behelpen in het Frans en Engels. Voor de regio's in Brussel en Wallonië spreek je perfect Frans en kan je goed communiceren in het Nederlands.
- Je bent stressbestendig en je gaat graag een uitdaging aan.
- Je bent gefocust op klanttevredenheid.
- Je bent een echte teamplayer en collegiaal.
- Je bent op zoek naar een job op lange termijn.

Ons aanbod

- Een boeiende en uitdagende functie in een snelgroeende KMO
- Een competitief salaris aangevuld met extra-legale voordelen
- Een attractief commissiesysteem

Wil je graag werken in een jonge KMO waar jouw mening telt? Waar je kan meedenken en meegroeien?

Solliciteer dan snel via vacature@biosano.be met vermelding van de functie en gewenste regio.
Voor meer bedrijfsinfo: www.biosano.be