



VACATURE: VERANTWOORDELIJKE VERKOOP - PROJECT MANAGER

Voorstelling van de organisatie

De Flietermolen is een coöperatie van een 150-tal coöperanten en een klein operationeel team die samen aan een groot project werken: het malen van biologisch, lokaal graan. We positioneren ons tussen de boeren en de (thuis)bakkers en zorgen voor een transparant verhaal, van boer tot bakker. De werknemers van de molen dragen een grote verantwoordelijkheid om dit verhaal waar te maken. Momenteel zijn we gevestigd in Tollembeek en we verhuizen zo snel als mogelijk naar Ma Ferme in Edingen.

Omschrijving van de functie

We zoeken een enthousiaste en dynamische verkoper met een engagement voor duurzaamheid, korte-keten en bio-voeding. Je onderhoudt een goed contact met de klanten, organiseert de leveringen en houdt het overzicht van de stock in samenwerking met de molenaars. Ook zorg je voor de zichtbaarheid van de molen, trek je nieuwe klanten aan en denk je actief na over een verkoopstrategie op lange termijn. Dit is een functie van onbepaalde duur.

Daarnaast sta je in voor de coördinatie van onze verhuis naar Ma Ferme. Dit is een project waar maximaal één jaar op gewerkt wordt.

We zoeken iemand die direct inzetbaar is.

Concrete taken:

Verkoop

- een goed contact met de klanten onderhouden: communiceren over de producten, feedback opvolgen en verwerken, etc.
- bestellingen opvolgen (picken, verwerken in ERP systeem (ODOO), leverbonnen maken, etc.)
- factureren en betalingen opvolgen
- directe verkoop in de molen opvolgen
- stock beheren
- nadenken over en uitwerken van verkoopstrategie

Marketing

- zoeken van nieuwe klanten
- zichtbaarheid van de molen garanderen, online en offline (de website actueel houden etc.)

Project management: verhuis naar Ma Ferme

- financiering zoeken
- budget beheren
- actieplan maken en instaan voor de uitvoering ervan (tijdslijn)

- procesbegeleiding (ervoor zorgen dat de te nemen beslissingen aan de juiste personen worden toegewezen)
- communicatie tussen verschillende partijen waarborgen (team, raad van bestuur, Ma Ferme)
- logistiek aspect organiseren
- aansturen van externe partijen
- milieu- en andere vergunningen in orde brengen en eventueel andere bijkomende administratie opvolgen

Concrete eigenschappen en vaardigheden:

- je bent tweetalig Frans en Nederlands.
- je kan zelfstandig en gestructureerd werken
- je bent een geweldige organisator en kan problemen aanpakken als ze zich voordoen
- je bent een goede communicator en een teamspeler
- je kunt vlot met de computer werken, ervaring met Odoo is een plus

Wat bieden we

- salaris volgens het barema van de voedingssector
- Contract van 1 jaar met verlenging tot onbepaalde duur
- deeltijdse tewerkstelling: 4/5de
- een fijne werkomgeving: je komt met plezier naar het werk!

Datum in diensttreding: zo snel mogelijk

Bezorg ons je cv en een brief met een beknopte motivatie.

Welke vragen hebben we voor jou:

Wat is jouw voornaamste motivatie voor deze job?!

Hoe zie jij jezelf groeien in deze functies verantwoordelijke verkoop en project manager?

Welke vaardigheden kan je meteen inzetten en aan welke zul je nog moeten sleutelen?

Kort gezegd: laat ons voelen dat je een centraal figuur kan zijn in onze molen.

Stuur je kandidatuur naar **info@flietermolen.be**

Voor specifieke vragen: lien@flietermolen.be, 054/24.80.83

Welkom!