

INTERNAL SALES

Nature Favours is een jong groeiend bedrijf gelegen in het hartje van de Vlaamse Ardennen.

We beschouwen het als onze kerntaak om bio ingrediënten te promoten. Iedere verwerker binnen Europa die bio ingrediënten zoekt, kan bij ons terecht. We staan onze klant bij met raad en daad, customer intimacy is ons credo.

Met oog op de verdere ontwikkeling van onze organisatie zoeken wij alweer een toffe peer om ons team te versterken. Wil je internationaal actief zijn en met verschillende culturen in contact komen? Dan ben jij misschien wel de geschikte kandidaat.

Jouw uitdagingen

- Je ondersteunt de sales in het verkoopproces :
 - Uitsturen van offertes
 - Klanten- & leveranciersbestand up-to-date houden
 - Online prospectie
 - Aanspreekpunt voor nieuwe leads & prospecten
 - Input geven aan onze digital marketeer
- Je bereidt de deelname van beurzen voor
- Je ondersteunt de verantwoordelijke in logistiek & orderadministratie :
 - Uitvoeren van de orderadministratie van jouw klantenportefeuille
 - Uitschrijven van transportopdrachten.

Wat verwachten wij van jou?

- Je bent klantgericht en commercieel ingesteld.
- Je hebt minimaal een bachelor en hebt affiniteit met voeding.
- Je bent meertalig (minstens Nederlands, Frans én Engels).
- Je bent flexibel en je neemt initiatief.
- Je bent sterk in communicatie en legt vlot contacten.
- Je bent resultaatgericht en je hebt verantwoordelijkheidszin.
- Je bent stressbestendig.
- Je vindt administratief werk allerm minst een afknapper.
- Je bent een teamplayer
- Je bent bachelor of gelijkwaardig door ervaring

Ons aanbod:

- Je krijgt een competitief loon & een waaier van extralegale voordelen
- Je krijgt de kans om je mee te ontwikkelen in een groeibedrijf in een internationale context.
- Je komt terecht in een aangename, flexibele werkomgeving en samen met je collega's maak je het verschil.
- Halftijds contract

Rijbewijs:

- B

Solliciteren? Stuur uw CV en motivatiebrief per mail naar jan@naturefavours.be.